



## Technico-Commercial(e) H\_F

---

<b>Date :</b>	19/06/2019	<b>Localisation :</b>	centre ville, 35000
<b>Réf. :</b>	NUT-TCO-35-01-CCL		Rennes (35 - Ille-et-Vilaine)
<b>Type de contrat :</b>	CDI	<b>Rémunération :</b>	
<b>Expérience :</b>	1-2 ans	<b>Formation :</b>	BAC+2

---

### Description de l'entreprise :

AÉOS Consultants, est un cabinet de recrutement implanté à Aix en Provence, Paris, Lyon, Toulouse, Nantes, Bordeaux et Lille, il intervient dans les métiers de la Vente, du Management, de la Distribution et des services « Supports et Techniques ».

Notre client, basé à Carbonne, filiale d'un groupe français, est fort d'une expérience de plus de 45 ans dans la conception, la fabrication et la commercialisation des solutions nutritionnelles et biostimulantes dédiées à la nutrition des plantes et à l'optimisation des productions agricoles.

Vous souhaitez intégrer un groupe qui place l'humain au coeur de ses valeurs et pour qui les collaborateurs sont la 1ère richesse de l'entreprise

Notre client recrute un(e)

Technico-Commercial(e) H/F en CDI pour la région Bretagne

### Poste proposé :

Missions :

En tant que Technico-Commercial(e), vous dépendez du Responsable Régional et vous travaillez en collaboration directe avec l'équipe commerciale France, le service Marketing & Communication et le service technique. Vous devez assurer le développement des ventes par l'animation du réseau commercial des distributeurs.

Vous aurez notamment pour mission de :

- o Visiter les animateurs et les techniciens des distributeurs, les informer sur les produits, positionnements, argumentaires, aspects technico économiques, les accompagner en culture en démonstration d'argumentaires et les fidéliser.
- o Suivre en relation avec le service développement les services techniques des distributeurs.
- o Identifier les opportunités de développement de marchés et clients.
- o Assurer l'animation des clients existants et contribuer à leur fidélisation.

### Profil recherché :

Votre profil :

- Diplômé d'un DUT Agronomie ou d'un BTS Technico-Commercial en Agrofourniture, vous bénéficiez d'une 1ère expérience de 2 ans sur un poste similaire.
- Vos connaissances de la distribution agricole du secteur et du domaine de la nutrition sont des atouts indéniables pour réussir à ce poste.

- Homme ou femme de terrain, vous êtes persévérant, motivé(e) par le challenge et vous savez vous adapter à des interlocuteurs variés.
- Vous êtes reconnu pour votre excellent relationnel, votre ténacité et vos qualités de négociateur. Vous aimez convaincre et conquérir de nouveaux marchés.
- Vous êtes curieux, pro-actif, enthousiaste, et faites preuve de rigueur et d'organisation.
- Vous êtes autonome et impliqué et vous vous sentez prêt à vous investir dans un projet à long terme.

La rémunération & les avantages :

- Rémunération : Fixe 35-40KEUR sur 13 mois (en fonction du profil) + variable, Participation, Intéressement,
- Avantages : Véhicule de fonction, Ordinateur, Téléphone portable, Remboursement de frais, CE,
- Poste en CDI

Merci de nous faire parvenir votre CV + LM + prétentions salariales à Aéos Consultants.fr sous la référence : NUT-TCO-35-01-CCL

Aucune candidature ne sera traitée en direct.

TAGS : Plantes, Physio-efficience, Nutrition, Agrofourniture, Agronomie, Technico-Commercial

---

**Pour postuler, cliquer ici :**      [aeos-consultants.21344003@applicount.com](mailto:aeos-consultants.21344003@applicount.com)

---