



Technico-commercial F-H

ODI117156-39

Lieu de travail : LONS LE SAUNIER (39000)

Contrat proposé : CDI temps plein

Durée du contrat :

Secteur d'activité : Multifilières

Poste : Technico-commercial F-H [En savoir plus](#)

Descriptif du poste :

RESPONSABLE PLANNING SECTEUR BRESSE REVERMONT : Missions : sous la responsabilité de la direction, au sein d'une équipe positive et dynamique et d'une entreprise en développement dans le secteur de l'emploi agricole et rural : Avec l'appui de son conseiller emploi, en tant que Responsable planning de l'un des secteurs du Jura : organisation du planning de mise à disposition des salariés des groupements d'employeurs et de toutes les tâches afférentes à la fonction (intervention attendue « sur le terrain »). Beau chantier vendanges à conduire en équipe. Qualités attendues : sens de la relation commerciale, sens de l'animation, rigueur, goût pour le travail en groupe, forte maîtrise de l'informatique de base, aptitudes relationnelles, résolument optimiste. Connaissance ou pratiques viticoles bienvenues. Goût pour le digital et les réseaux bienvenus. Formation possible. 13ème mois, prime d'intéressement, mutuelle santé.

Formation : BTS, DUT, Bac +2

Expérience professionnelle : Expérience impérative (autonomie)

Date prévue d'embauche : 01/04/2019

Salaire brut : 1885 €/mois/brut selon formation et expérience

Repas : Pas de repas sur place

Logement : Pas de logement sur place

Statut de l'entreprise : Organisme Professionnel Agricole

Taille de l'entreprise :

Polyculture-élevage : Non

Agriculture biologique : Non

Date d'actualisation de l'offre : 18/03/2019 17:03

Si cette offre vous intéresse, veuillez contacter

ANEFA Jura

455, rue du colonel de Casteljau BP 40417

39000 LONS LE SAUNIER

Site web :

Tel : 03.84.35.14.51

Fax :

Email: jura@anefa.org

×

Technico-commercial F-H

Activité majeure : - Vente, action commerciale

Activité éventuelle : - Réalisation d'études

Description :

Commercialiser les produits et assurer le développement et le suivi de la clientèle. Possibilité d'échanger avec la direction de la stratégie de l'entreprise.

Fermer

[Voir les offres](#)